

Partner Magazin - Musmann direct Tanktechnology informiert!

ENGAGIERT UND MOTIVIERT

Musmann direct vertieft Kenntnisse in Schweißtechnik

Seite 2: Die E10 Katastrophe - Mehrheit lehnt E10 ab, Kraftstoffpreise in Deutschland **Seite 3:** Engagiert und Motiviert - Musmann direct vertieft Kenntnisse in Schweißtechnik **Seite 4:** Geschafft! - Heizölabsatz über Vorjahr

DIE E10 KATASTROPHE - MEHRHEIT LEHNT E10 WEITER AB

Die Mehrheit der Autofahrer in Deutschland lehnt nach einem Bericht der BILD-Zeitung E10 weiter ab. Es gebe immer noch keine Stimmung zugunsten des neuen Kraftstoffes, so das Blatt unter Berufung auf eine Umfrage unter Mineralölkonzernen. „Es gibt keine Trendwende. Der Absatz von E10 beim Ottokraftstoff liegt nur bei 20 bis 25 Prozent“, sagte Total-Sprecher Manuel Fuchs dem Blatt.

Der Sprecher von Marktführer Aral, Guido Brandenburg, schätzt, dass „je nach Standort nur 30 bis 40 Prozent“ der E10-tauglichen Autos auch tatsächlich damit betankt würden. Auch bei Shell hieß es, die Akzeptanz sei „unverändert schlecht“. Nur jeder Dritte, der ein E10-taugliches Fahrzeug besitze, tanke den Biosprit. Esso-Sprecherin Gabriele Radke meinte:

„Bei uns hat sich die Hoffnung auf eine Trendwende leider nicht erfüllt.“

Gleichzeitig machen diverse Autohändler Front gegen den neuen Kraftstoff. 63 Prozent der deutschen Autohändler sind nach einer Umfrage des Leasingfinanzierers LeaseTrend überzeugt, dass ihre Kunden nicht E10 tanken sollten. Als Grund für die Ablehnung wird meist die Angst angegeben, für eventuellen Schäden in Haftung genommen zu werden. Die Umfrage fand unter 100 meist markengebundenen Unternehmen statt und wird in einem Beitrag der Rheinischen Post (RP online) zitiert.

Das wäre in den Augen des Zentralverbandes Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe (ZDK) fatal. Denn der Verband hatte seinen Mitgliedern empfohlen, jedes Kundengespräch zum Thema E10 zu do-

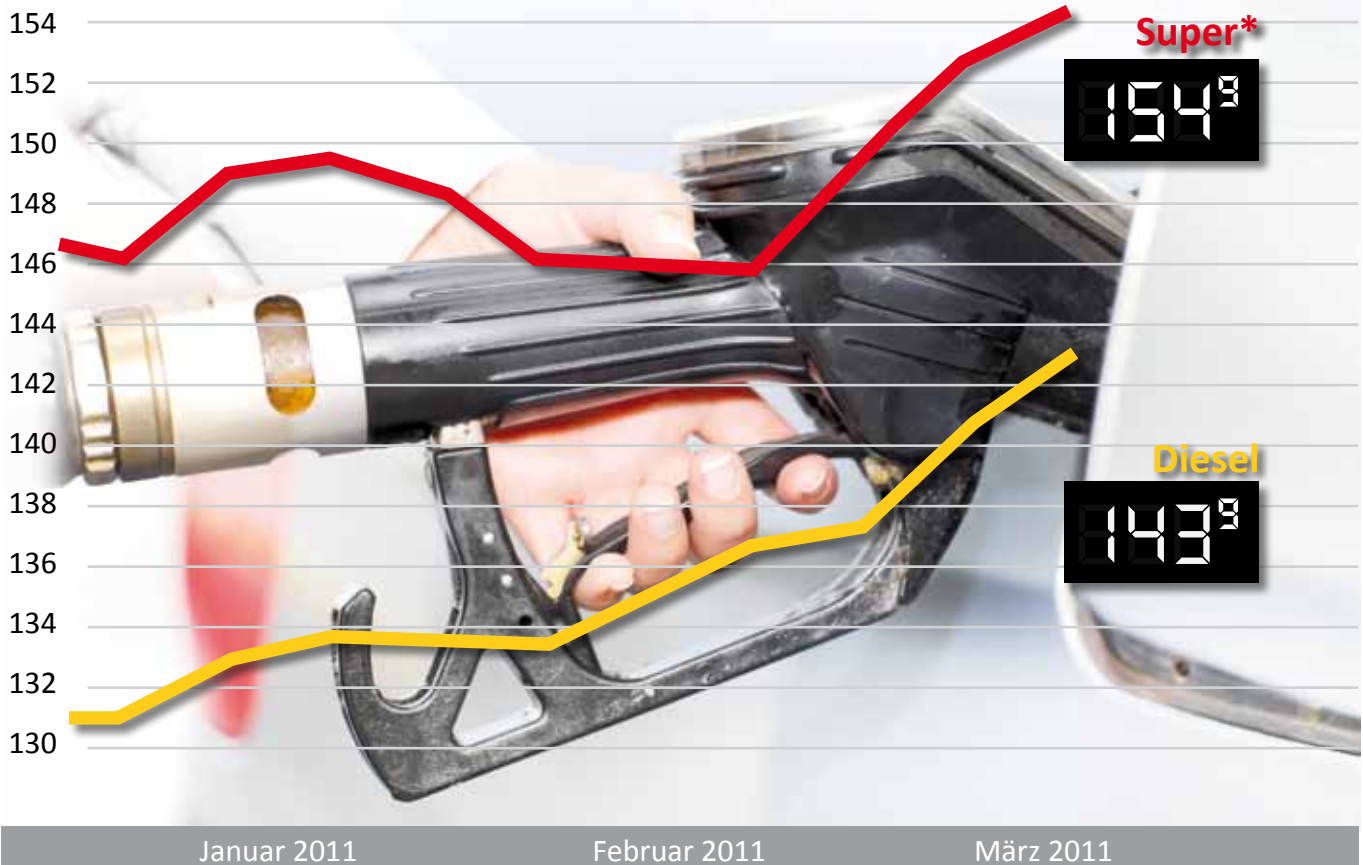
kumentieren und mit einer Haftungsklausel zu versehen: „Für die Vollständigkeit und Korrektheit der Informationen übernehmen wir keine Gewähr“, so die Passage. Nun raten die Händler ihren verunsicherten Kunden, auf E10 zu verzichten, um so dem absehbaren Papierkrieg zu entgehen.

Eine aktuelle Befragung eines Marktforschungsinstituts unter Autofahrern, der ebenfalls bei RP online veröffentlicht wurde, ergab zudem: 73 Prozent der Verbraucher finden E10 nicht gut und nur 17 Prozent wollen es in Zukunft tanken. Erst 15 Prozent der Befragten gaben an, bereits den Biosprit gekauft zu haben. Seit Jahresbeginn ist E10 im freien Verkauf. Die Mehrheit der Autofahrer aber lehnt den Sprit ab.

KRAFTSTOFFPREISE IN DEUTSCHLAND

Durchschnittspreise in Cent pro Liter

*Seit 01.03.2011 Super E10



Stand: März 2011 - Quelle: ADAC - Grafik: Musmann direct Tanktechnology

ENGAGIERT UND MOTIVIERT

- MUSMANN DIRECT VERTIEFT KENNTNISSE IN SCHWEISSTECHNIK

Sie tüfteln, schrauben und bauen gerne, haben ein Händchen fürs Handwerk und arbeiten an hochmodernen Anlagen.

Die Techniker von Musmann direct sind täglich bei unseren Kunden weltweit vor Ort, um mit Leidenschaft und Hingabe innovative Dienstleistungen und Lösungen im Bereich der Tanktechnik zu erbringen.

Um in Zukunft noch stärker auf die Bedürfnisse der Kunden eingehen zu können, hat Musmann direct im Jahr 2010 und im ersten Quartal 2011 verstärkt auf Aus- und Weiterbildung gesetzt. Liegen die Ausbildungsschwerpunkte in den vergangenen Jahren im Bereich des Gefahrguttransports, der Beschichtungstechnik und der Arbeitssicherheit, sind im Zuge des veränderten Anforderungsprofils die Schwerpunkte in Richtung Schweißtechnik sowie Metallbau verlagert worden. Um eine gleichbleibend aber vor allem qualitativ hochwertige und konstante Ausbildung zu garantieren, hat Musmann direct einen Kooperationsvertrag mit dem DVS (Deutscher Verband für Schweißen und verwandte Verfahren e.V.) geschlossen und in mehreren Abschnitten in die Schulung diverser Techniker zum zertifizierten Fachschweißer investiert. Während der Ausbildungsphase wurden nicht nur Grundlagen im Schweißen vermittelt sondern schwerpunktmäßig auf die Bereiche Tankanlagen, Druckluftwasserkessel sowie Wasservorratsbehälter für Sprinkleranlagen eingegangen.

ENGAGIERT UND MOTIVIERT - MUSMANN DIRECT SCHWEISSE

Treten während diverser Projekte unerwartet starke Korrosionsschäden in bestimmten Tankanlagen oder Druckluftwasserkesseln auf, so ist es unserer Disposition in Zukunft möglich noch flexibler zu agieren und aus einem breiten Pool an Schweißern kurz-



Komplettlösung aus einer Hand - Zertifizierte Schweißtechnik durch Musmann direct

fristig den passenden Schweißer an die richtige Baustelle zu bringen. Eine lange Wartezeit und das Risiko eines Baustellenstillstandes werden somit minimiert.

Die ersten Erfolge des neuen Ausbildungsprogramms sind bereits verbucht worden. Seitdem die ersten Musmann direct Schweißer der Disposition zur Verfügung stehen, wurden bislang mehr als 380 Stunden für Schweißarbeiten geleistet. „Die Kunden sind froh und dankbar darüber, dass sie in uns einen Ansprechpartner für Reparaturschweißungen und Auftragsschweißungen gefunden haben. Durch weitere Investitionen z.B. in Plasmaschneidanlagen haben wir unser Angebotspektrum in

den letzten Wochen noch gesteigert. Das ermöglicht ein schnelles Handeln und eine wirtschaftlichere Arbeits- und vor allem Planungsweise. Den wirtschaftlichen Vorteil können wir an unsere Kunden weitergeben. Somit gibt es fast nichts was wir- in dem breiten Einsatzgebiet der Tankanlagentechnik- in Eigenleistung anbieten können,“ so Jörg Altmaier Business Consultant im Bereich Partner Management.

Fragt man die frisch gebackenen Musmann direct Schweißer selbst über Ihr neues Aufgabengebiet, so hört man nur ein überzeugtes: „Wir sind engagiert und motiviert und die neue Arbeit ist abwechslungsreich, fordernd und spannend.“

GESCHAFFT! HEIZÖLABSATZ ÜBER VORJAHR

Obwohl die Heizölpreise im November um die 70 Euro pro 100 Liter standen (bei Abnahme von 3.000 Liter, inkl. MwSt.), lag die Nachfrage mit bundesweit 1,92 Millionen Tonnen (Mio. t) 77,5 Prozent höher als vor einem Jahr. Damit wurden seit Januar 2010 insgesamt 19,18 Mio. t. leichtes Heizöl verkauft. Das waren 1,5 Prozent mehr als im gleichen Zeitraum 2009.

Einen noch höheren Absatz konnte Dieselkraftstoff verzeichnen. 2,95 Mio. t. im November bedeuten ein Plus von 9,8

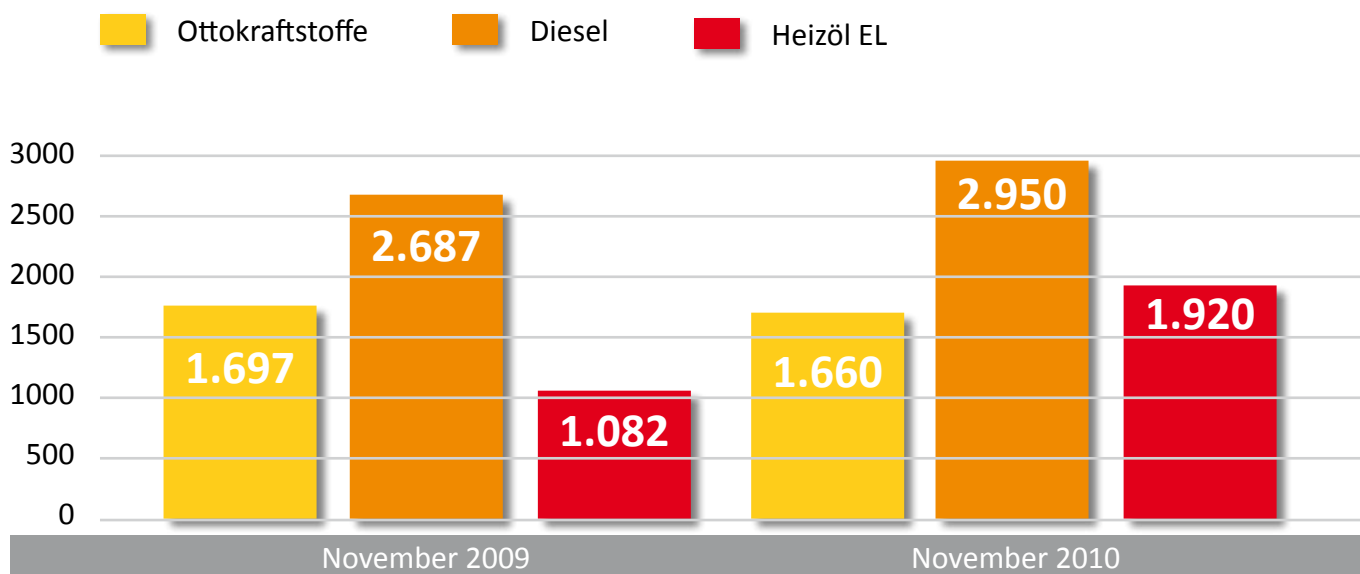
Prozent gegenüber 2009. Insgesamt lag der Dieselaabsatz seit Anfang 2010 mit 29,61 Mio. t. 4 Prozent über dem des vergangenen Jahres. Dieseldieselkraftstoff bildet damit das mengenmäßig mit Abstand stärkste Mineralölprodukt.

Weniger gut lief im November wiederum der Ottokraftstoffverkauf an der Tankstelle. 1,66 Mio. t. bedeuten ein Minus von 2,2 Prozent. Kumuliert auf den Zeitraum Januar bis November 2010 ergibt sich ein Benzinabsatz von 18,15 Mio. t. Das sind 2,3 Prozent weniger als 2009.

In Summe ist der Absatz der Mineralöl-Hauptprodukte nach vorläufigen Berechnungen des Mineralölwirtschaftsverbandes im November 2010 vor allem durch die gute Entwicklung beim Heizöl um 17,0 Prozent gestiegen. Im Zeitraum Januar bis November 2010 ergibt das gegenüber dem Vergleichszeitraum 2009 ein Plus von 0,9 Prozent.

Von Januar bis Oktober 2010 ergibt sich für die Mineralölmhauptprodukte in Summe gegenüber dem gleichen Zeitraum 2009 ein Minus von 0,9 Prozent auf rund 64,423 Mio. t.

ABSATZ KRAFTSTOFFE / HEIZÖL EL IN 1.000 TONNEN



Quelle: MWV - Grafik: Musmann direct Tanktechnology

Impressum

Musmann
Tanktechnology direct

forgom

Herausgeber und für den Inhalt verantwortlich:

Musmann direct Tanktechnology
Hastenbecker Weg 64/66
D - 31785 Hameln

Telefon: +49 (0) 51 51 - 609 69 - 0
Telefax: +49 (0) 51 51 - 609 69 - 24

E-Mail: info@musmandirect.de
Internet: www.musmandirect.de

Druck und Herstellung:
Musmann direct Tanktechnology

Musmann direct Tanktechnology ist eine Unternehmung der Forgom GmbH
Hastenbecker Weg 64/66
31785 Hameln

Internet: info@forgom.de
E-Mail: www.forgom.de

Quellen: IWO, Brennstoffspiegel und mineralölrundschau